

ご縁をいただいた経営者各位

「経営のメンターとしての顧問契約」のご紹介（2008年3月現在）

前略 この程は、貴重なご縁をいただきありがとうございます。ご参考までに「経営のメンターとしての顧問契約」という形態をご紹介させていただきます。ご一読いただければ幸いです。では、貴社の益々のご清栄の程を、心よりお祈り申し上げます。

草々
臥龍（角田識之）拝

記

1. 内容と料金

臥龍（角田識之）が貴方の「経営顧問（アドバイザー & メンター）」となります。
契約は、（株）ハイネット・コンサルティングで結ばさせていただきます。
契約料金は月額50,000円プラス外税分2500円を合わせた52,500円です。
お電話やメールでの経営相談に応じますが、メールの方が確実にご連絡が付くかと思えます。
契約後の最寄りの20日締めでご請求スタートとなります。その後も毎月20日締めでのご請求となります。

2. こういう方にお勧めです。

企業の成長段階や規模の問題で、今すぐ本格的な「第二創業支援契約（フルサポート契約）」には至らないが、臥龍と継続的なコンタクトを持ちたいとお考えの方。
本格的なパートナーシップ契約の前の「お見合い期間」を設けたいとお考えの方。

3. オプションと料金

「顧問契約」をいただいた経営者の方には、以下のオプションメニューでのご支援も可能です。

経営者との個別面談によるアドバイス 15万円プラス外税/回

1) 1回の時間目安は2～3時間

2) 場所は別途打ち合わせ

*一番のメリットは、通常は取れない臥龍のスケジュールが最優先で回されることです。
多人数を対象とした講話や教育でのご支援 25万円プラス外税/回

1) 1回の時間目安は講話で2～3時間、教育で4～8時間

2) 会場は原則として貴社でご用意いただきます。

*通常は一回40万円の教育研修が、割安で実施できます。但し、スケジュールは余裕を見て下さい。
上記オプションご支援で発生する東京を起点とした交通費及び宿泊費は、月極の顧問料及びオプションご支援料金と共に、20日締めでのご請求となります。

4. 契約の終了

いつでもご契約の終了は可能です。終了のお申し出をいただいた後、最寄りの20日締めでのご請求を以て終了とさせていただきます。また貴社にとって契約効果が薄いと判断した場合は、臥龍の方から終了をお勧めすることもございます。

5. 契約のお申込み

以下のお申込書に自署の上、FAXにてお申込下さい。

FAXNO. 03 - 5548 - 1355

-----この用紙を打ち出し切り取らずにこのまま FAX 下さい-----

（株）ハイネット・コンサルティング 臥龍（角田識之）行き

臥龍こと角田識之氏を我が社の「経営顧問（経営のメンター契約）」として指名いたします。

2008年 月 日

貴社名： _____ 役職名： _____

ご氏名： _____